

Doprava a logistika

Výhodná alternativa k nákupu a vlastnictví manipulační techniky

Krátkodobý pronájem

Řešení pronájmu Toyota Rent jsou vytvořena tak, aby splnila vaše provozní a finanční nároky, a zároveň eliminovala řadu rizik spojených s vlastnictvím stroje. Ať je vaše situace jakákoli, dokážeme vám pomoci. Jeden hovor může vyřešit všechny vaše potřeby a nabízí přístup k víc než 20 000 vozíkům v naší flotile krátkodobého pronájmu.

Ať jste zkušení profesionálové na poli logistiky, nebo nováčky ve světě vysokozdvíhových vozíků, budeme na váš požadavek reagovat rychle a efektivně tak, abychom vám mohli nabídnout nejlepší možné řešení. Jednoznačným cílem Toyoty je splnit všechny vaše potřeby a požadavky v oblasti pronájmu a pomoci vám s optimalizací vaší flotily – od jednoho ručního paletového vozíku až po složitější řešení využívající i velké čelní nebo systémové vozíky. Kombinace různých programů pronájmu, délky pronájmu i různých nájemních strategií a plánů vám poskytneme optimální řešení za výhodných podmínek. Navíc získáte odborné poradenství při výběru vhodného stroje a komplexní administrativní podporu.

Krátkodobý pronájem

Jak pohodově zareagovat na změny ve vašich prozovech či jak naplnit urgentní požadavky vašich zákazníků? Program krátkodobého pronájmu vám umožní pružně upravovat veli-



Výkonné a bezpečné vozíky Toyota & BT s nejvyššími provozními a technickými standardy si můžete pronajmout v rámci programu Toyota Rent – vždy flexibilní, vždy reagující ihned na vaše podněty a vždy hospodárny.

kost vaší kmenové flotily. Případně můžete prostřednictvím krátkodobého pronájmu zajistit pro své podnikání vysokozdvíhový vozík, který v daném časovém období splní určité konkrétní potřeby vašeho provozu:

- stačí jen zavolat nebo vyplnit formulář na webu,
- expedice do 2 hodin od potvrzení objednávky,
- stroje můžete v případě potřeby flexibilně obměnit,
- každý vozík je havarijní pojištěn a má povinné ručení,

- pronájem zahrnuje plný servis včetně všech náhradních dílů,
- doprava tam i zpět včetně nakládky a vykládky,
- zaškolení obsluhy.

Provozní výhody s Toyota Rent

Všechny pronajímané vozíky jsou pečlivě udržovány v rámci některého z našich servisních kontraktů, takže můžete profitovat z výhod nespolehlivějších vozíků na trhu a z podpory naší rozsáhlé servisní infrastruktury po celé Evropě:

- těžíte z výhod spolupráce s jedním zainteresovaným partnerem,
- garantujeme dohodnutou úroveň provozuschopnosti pronajatých vozíků,
- přebíráme zodpovědnost za plánování servisních prohlídek.

I ukončení pronájmu je jednoduché a flexibilní. Nabízíme například pružnost, pokud jde o datum ukončení kontraktu – takže můžete v případě potřeby snadno prodloužit kontrakt na delší období nebo provést obměnu vozíků. Na konci pronájmu se postaráme o vše potřebné a vy si nemusíte dělat žádné starosti s odvozem. To znamená, že se můžete soustředit na jiné úkoly s jistotou, že se my postaráme o vaše provozní potřeby.

Finanční výhody

Pronájem pomáhá přizpůsobit výdaje vašim příjmům, protože platíte pouze za používání vozíku, když pracuje na vytváření vašeho zisku. Navíc jsou platby za pronájem známy dopředu, takže můžete kontro-

lovat své výdaje a spolehlivě připravovat budoucí provozní rozpočty. Další výhody z kterých můžete pohodlně těžit:

- uvolnění vašich cenných kapitálových zdrojů,
- jste bez starostí o odpisy a úrokové sazby – máme fixní pronájemní sazby,
- neuzavíráte žádný dlouhodobý finanční závazek.

Jednou z klíčových finančních výhod, kterou vám může společnost Toyota Material Handling nabídnout, je přístup k interním formám financování díky globálním finančním zdrojům v rámci Toyota Industries Group – světové jedničky v manipulační technice. Získáte jistotu, že spolupracujete se spolehlivým obchodním partnerem, nikoli s finančním ústavem v pozadí. (lh) □

STAČÍ JEN ZAVOLAT

800 900 911

TOYOTA

TOYOTA MATERIAL HANDLING CZ

Kompletní program produktů a služeb

www.toyota-forklifts.cz

Síla AŽD Praha je také v zahraničním obchodě

Díky nadšení a trpělivosti

Společnost AŽD Praha je předním českým výrobcem a dodavatelem zabezpečovacích a řídicích systémů, zejména v kolejové dopravě, s víc než padesátiletou tradicí. Kdo by si pomyslel, že zrovna ona, do roku 1991 spjatá s Československými státními drahami a privatizovaná v roce 1992, přežije do dnešních dnů jako jedna z mála ryze českých společností průmyslového typu. Navíc v posledních letech prokazuje, že je schopna uplatnit se významným způsobem i v zahraničí.

„Zajímalo by mě, kolik lidí by si v roce 2002, kdy AŽD Praha pouze pokukovala po zahraničních

tržích, vsadilo, že v roce 2011 bude saldo zahraničních projektů přesahovat 30 % z celkového obrátu firmy,“ dodává Petr Žatecký, ředitel Zahraničního marketingu a obchodu AŽD Praha.

Oblast působnosti firmy se v poslední době rozšiřuje i do dalších oblastí jako je například development a zabezpečení objektů. Společnost má 1750 zaměstnanců a obrát kolem 5–6 mld. Kč ročně. Od roku 2002 působí aktivně v 15 zemích a rozvoj zahraničních aktivit patří v současné době k jejím nejuspěšnějším atributům. V zahraničí má AŽD Praha založeno 5 dceřiných společností.

Jak bylo výše řečeno, společnost AŽD Praha zahájila své zahraniční tažení v roce 2002. Zajímavostí je i to, že první zakázku získala v Indii. „Musím přiznat, že složitější trh jsme si nemohli na začátek vybrat,“ usmívá se Žatecký a dodává:

„Paradoxně právě tato zakázka nás obchodně velmi zocelila a dodnes z ní svým způsobem těžíme.“ Následovaly projekty v Bělorusku, Srbsku, Černé Hoře, Litvě nebo Bulharsku. Všude šlo o dodávky sofistikovaných systémů řízení a zabezpečení železniční dopravy, které podléhají přísným normám a schválením. Všechny systémy je nutné modifikovat tak, aby vyhovovaly teritoriálním zvyklostem, nicméně za předpokladu, že pojmy jako „BEZPEČNOST a SPOLEHLIVOST“ zůstanou zachovány podle platné legislativy. „Už se nám také stalo, že technické řešení, které například používáme v České republice, se zákazníkům v zahraničí natolik líbilo, že je přijali za své a začlenili je jako nový předpis ve své vlastní zemi,“ vysvětluje Žatecký. V posledních letech společnost realizuje projekty například také na Slovensku, v Litvě, Řecku, Egyptě,



Sýrii či ve vzdálené Malajsii. Strategickým trhem se stává Turecko, kde AŽD Praha otevřela v loňském roce své zastoupení a kancelář. Na otázku, jak se v tak krátké době podařilo tak silný rozvoj v oblasti zahraničních zakázek, odpovídá Petr Žatecký následovně: „Musím potvrdit, že se nám podařilo dát dohromady skutečně skvělou partu lidí, kteří jsou schopni obchodně, rozpočtově, a hlavně technicky velmi efektivně fungovat v zahraničí. Výsledky jsou zásluhou jejich nadšení a trpělivosti.“

Jedním z ukazatelů růstu úspěšnosti zahraničního obchodu AŽD Praha je i to, že v roce 2010 byly v cizině založeny další 2 dceřiné společnosti – AŽD Signaling v USA a MPC Servis v Bělorusku. AŽD Praha má tak vedle Slovenska, Srbska a Bulharska další přímé zahraniční zastoupení. Generální ředitel společnosti Zdeněk Chrdle ale s povzdechem dodává: „Naši konkurenti v zahraničí se velmi silně opírají o podporu svých vlád a ministerstev, které za ně lobbují. My, bohužel, v tomto ohledu podporu jen velmi těžko hledáme.“ (tk) □



PRAHA

www.azd.cz